

GRUPO GIE

¿Por qué contratar tus Seguros con una Correduría?

DEFINICIÓN

Una Correduría de Seguros es un intermediario entre la Compañía aseguradora y el cliente. El corredor de seguros no trabaja para una compañía, sino que busca en el mercado asegurador la compañía que mejor cubra las necesidades del cliente.

VENTAJAS

ASESORAMIENTO PERSONALIZADO

1

Una Correduría tiene total independencia para ofrecer el mejor producto a su cliente. Puede ofrecer cualquier tipo de seguro de cualquier compañía, ofreciendo así el mejor producto del mercado y al mejor precio.

2

REPRESENTACIÓN DEL CLIENTE

Como la Correduría no está sujeta a las normas o tarifas de ninguna compañía, puede representar y defender de forma estricta los intereses de sus clientes frente a estas.

EXPERIENCIA Y CONOCIMIENTO

3

Los Corredores de Seguros tienen el conocimiento y la experiencia para resolver cualquier tipo de gestión que le surja al cliente. Son formados en materia legislativa, financiera y aseguradora.

4

SERVICIO POST-VENTA

La función del Corredor va más allá de la venta, ya que asiste de forma constante, ofreciendo la mejor solución en cada momento. Esto incluye desde el asesoramiento en nuevas materias hasta la gestión personalizada de los siniestros.

SIN COSTE ADICIONAL

5

A pesar del trabajo que conlleva este proceso, el corredor no supone gastos para el cliente ya que es la compañía con la que se contrate la póliza la que otorga un tanto por ciento al corredor.